



Converter | Tec

Als SEG 1969 in Krefeld / Deutschland, gegründet – mehr als 10 Jahre unter Woodward gewachsen – ist ConverterTec ein global agierender Spezialist für die elektrische Energieumwandlung. Die Produkte finden sich in Marineanwendungen, großen industriellen USV Anlagen, sowie in PV- und Windkraftanlagen der MW-Klasse.

Heute blicken wir auf mehr als 24.500 Frequenzumrichter-Systeme in On- und Offshore Windapplikationen, die in 47 Länder weltweit geliefert wurden und somit mehr als 45 GW installierter Leistung repräsentieren.

Mit unseren Niederlassungen in Kempen, Krakau und Sofia sowie weiteren globalen Service-Hubs bieten wir unseren Kunden weltweit den bestmöglichen Support.

In Kempen suchen wir Dich als

Head of Aftermarket Sales (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Verantwortliche Leitung des Bereichs Global Aftermarket Sales & Business Development bestehend aus:
 - Customer Service
 - Customer Account Management
 - Sales Controlling
- Erstellung und Verantwortung für das globale Sales Budget und deren Einhaltung sowie Implementierung von Maßnahmen um das Umsatzziel zu erreichen
- Enge Zusammenarbeit mit den globalen Sales Verantwortlichen / Customer Account Manager um länderübergreifend an der Sales Strategie zu arbeiten und diese zu implementieren sowie anzupassen, wenn es der Markt erfordert
- Besuche auf internationalen Fachmessen / Netzwerktreffen um eine kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse und Definition von Kunden- und Marktpotentialen zu entwickeln
- Entwicklung und Implementierung von Maßnahmen zur Umsatzsteigerung sowie zur Steigerung der Kundenzufriedenheit und der Kundenbindung
- Konzeption und Entwicklung neuer Serviceangebote in Zusammenarbeit mit dem Bereich Operations
- Durchführen von internationalen Vertriebsmeetings und Begleitung bei Kundenterminen
- Eigenständige, proaktive Marktbearbeitung - Akquise von potentiellen Key Accounts
- Enge Zusammenarbeit mit dem Engineering in Bezug auf das Product Management und mögliche Weiterentwicklungen von unseren Produkten
- Zusammenarbeit mit den Auslandsservicegesellschaften und dem Bereich Operations zur Verbesserung der kundenseitigen Aufbauorganisation

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb von technischen Dienstleistungen mit internationalem Footprint, Budgetverantwortung und Personalführung
- Belastbares Kundennetzwerk im Bereich Leistungselektronik, insb. Umrichter, in Renewable Energy (insb. Wind, BSS oder Hydrogen)
- Ausgezeichnete analytische Fähigkeiten im Hinblick auf die Bewertung von Märkten samt der Ableitung und Umsetzung von operativ- notwendigen Maßnahmen
- Stark in der Konzeptionierung von strategischen Handlungsempfehlungen
- Hunter-Mentalität: Sie erkennen Marktchancen und erschließen diese mit Nachdruck
- Authentischer Teamplayer mit Ausdauer, Durchsetzungsvermögen, ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit und starker Kundenorientierung
- Du verfügst über das erforderliche Methodenspektrum und „Business Mindset“. Zudem hast Du bewiesen, dass Du den Vertrieb einer globalen Aftermarket- Organisation erfolgreich durch Veränderungs- und Wachstumsprozesse führen und nachhaltig am Markt ausrichten kannst
- Du hast Erfahrung in einer disziplinarischen Führungsrolle und bist geübt im Umgang eines globalen Teams
- Dein Führungsverhalten und Deine Kommunikation sind beispielgebend, Du bist Motivator, Coach und Sparring Partner für Deine Mitarbeiter und Führungskräfte
- Internationale Mobilität und sehr gute englische Sprachkenntnisse setzen wir voraus

Was wir bieten:

- Ansprechendes Vergütungspaket
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten durch entsprechende Arbeitszeitmodelle
- Option auf mobiles Arbeiten
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Unfallversicherung
- Engagement des Unternehmens bei der betrieblichen Gesundheitsförderung
- Beteiligung am kontinuierlichen Verbesserungsprozess

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit

ConverterTec Deutschland GmbH

Krefelder Weg 47, 47906 Kempen / Deutschland

Ansprechpartner: Ramona Giga

Mobil: +49 2152 145 454

E-mail: ramona.giga@convertertec.com